



DIPLOMADO EN FINANZAS PARA EJECUTIVOS NO FINANCIEROS DEL RAMO AUTOMOTRIZ

¿Por qué deberían capacitarse los Gerentes de Servicio en el **DIPLOMADO**?

Porque finalmente todos tienen una interacción con los clientes, con los vehículos que reciben en la agencia y si cuentan con los conocimientos contables financieros y fiscales podríamos sugerirle a los clientes una nueva opción de la renovación de sus activos fijos, ya que finalmente todos ellos dentro de la agencia automotriz tienen que ser vendedores para que la agencia siga creciendo y que permanezca en la misma.

Todas las personas Físicas con actividad empresarial y Morales necesitan de una adecuada asesoría desde el punto de vista de cómo están constituidos y los Gerentes de Servicio apoyarlos con beneficios de IVAS acreditables, gastos deducibles, tasas reales de financiamiento, que por cierto esto atrae mucho al cliente, las depreciaciones de sus vehículos que además al renovarlos mantienen más apegado a la realidad su valor, depreciación acelerada cuando queremos vender nuestro vehículo anticipadamente, obtener un capital de trabajo más sano al obtener alternativas de la adquisición de un vehículo ya sea por arrendamiento puro, financiamiento, arrendamiento financiero y autofinanciamiento.

Otra de las ventajas adicional de dicho diplomado es que se convierten en una persona con multi habilidades que les permita salir adelante dentro de la misma agencia o coorportivo al que pertenecen y así poder apoyar en diferentes áreas de la empresa.